



Paris, le 19 mai 2014

## Communiqué de presse

### 100 MILLIONS D'EUROS AU BÉNÉFICE DES HÔPITAUX, C'EST POSSIBLE. MAINTENANT.

**Un gisement immédiat de plus de 100 millions d'euros de rentrées financières pour les institutions de santé françaises c'est possible, simple et rapide ! Pour concrétiser cet objectif il suffit au gouvernement – LESISS l'y engage - de mettre un terme à la nationalisation discrètement en cours de l'informatique hospitalière, et d'étudier la mise en vente des actifs des structures publiques d'informatique. Le renforcement consécutif de la filière se ferait au bénéfice de nombreux hôpitaux aujourd'hui en état de cessation de paiement virtuel. Et donc au bénéfice de leurs patients.**

Bipolaire, le paysage français de l'informatique hospitalière reste unique en Europe. D'une part, Il est constitué d'une myriade de sociétés privées petites ou moyennes, souvent sous-capitalisées (selon le ministère de la santé, plus de 200 sociétés disposant d'un effectif moyen de 15 personnes). D'autre part et plus inquiétant encore, une part importante du marché est artificiellement préemptée par une nébuleuse de structures publiques (syndicats interhospitaliers, GIP, GCS), réminiscences des anciens Centres de Ressources Informatique Hospitalières (CRIH) des CHU dans les années 1980.

Prédominante dans le secteur des applicatifs RH et administratifs, cette activité publique décomplexée adresse déjà, selon une récente enquête de l'institut IDC, environ 30% des applicatifs médicaux (dossier patient...) Etonnamment, dans ce secteur sous-dimensionné en France mais en plein développement au plan mondial, le premier acteur national n'est pas un acteur industriel mais l'une de ces structures publiques, le GIP MIPIH, basé à Toulouse. D'autres entités publiques sont omniprésentes, comme le Syndicat Interhospitalier de Bretagne (SIB) à Rennes ou le GIP Symaris dans l'Est. Conformément à leurs statuts, ces structures sont censées être au service de leurs seuls adhérents publics, initialement régionaux. **Dans les faits, manque de clarté et absence de gouvernance nationale ont conduit au dévoiement de leur rôle, qui se traduit par de surprenantes dérives :**

- Extension géographique ainsi que vers les établissements privés, au mépris de leurs statuts,
- Activités ouvertement commerciales vers les établissements non-adhérents,
- Rachat de sociétés et d'actifs privés,
- Activité de revente de logiciels et de prestations dans des conditions opaques, etc...

Par ailleurs, ces entités distribuent le plus souvent leurs produits et prestations sans appel d'offres et par simple convention d'adhésion, au mépris des obligations de mise en concurrence auxquelles sont soumis les établissements publics. Nombreux sont d'ailleurs ceux qui avouent aujourd'hui faire face à des coûts récurrents extrêmement élevés. **De plus l'acquisition des produits et services de ces entités, qui s'exonèrent des garanties associées au Code des marchés publics, conduit à un grave manque d'engagement de service préjudiciable aux personnels soignants et aux patients.** En dépit de ces errements, cette zone de non-droit connaît une prospérité croissante. Ainsi, certains établissements comme les Hospices Civils de Lyon ou le CHU de Grenoble, pourtant fortement déficitaires et en manque d'effectifs médicaux, n'hésitent pas à consacrer une partie importante de leurs ressources à redévelopper et distribuer, souvent de manière désordonnée et en dehors du cadre des marchés publics, une offre logicielle pourtant déjà largement disponible sur le marché.

Pour rompre positivement avec ce désastre organisé, une estimation menée par les adhérents spécialisés de LESISS montre que la sortie d'une informatique hospitalière (mal) administrée et la mise en vente de tout ou partie des actifs de ces structures permettrait de générer, à court-terme, des rentrées financières supérieures à 100 millions d'euros au bénéfice des hôpitaux. **A plus moyen et long termes un secteur économique exportateur - ce que les structures publiques ne peuvent structurellement envisager - pourrait émerger, générateur de centaines de millions d'euros de devises.**

A ce sujet, comme l'illustrent de récentes annonces, le secteur du *Private Equity* (fonds d'investissements) revient en force en Europe, attiré par le secteur des technologies de santé. LESISS rassemble plusieurs leaders mondiaux et un gisement de PME innovantes, qui ensemble peuvent fortement intéresser ces investisseurs, pour autant que le paysage concurrentiel se clarifie. Des opérations de privatisation ont déjà eu lieu par le passé dans la sphère hospitalière (filiale *Référence* acquise par Cap Gemini, *GIE Symphonie* repris par Symphonie Online ...) Ces opérations se sont très positivement déroulées et sans impact majeur, pas plus pour l'emploi – au contraire – que pour les clients de ces structures publiques privatisées.

**Les entreprises et investisseurs du marché sont prêts à répondre à la cession d'actifs publics, en appliquant pleinement les clauses du Pacte de responsabilité porté par le gouvernement.** Cette mise en vente aurait cinq effets bénéfiques :

1. En dégageant rapidement des rentrées financière supérieures à 100 millions d'euros, elle permettrait de desserrer le garrot financier des établissements de santé et d'investir, en dépit des actuelles pressions budgétaires, dans des outils d'amélioration de la qualité des soins,
2. En clarifiant le paysage concurrentiel de l'informatique de santé française, elle faciliterait l'émergence de leaders nationaux dotés des moyens appropriés pour se développer,
3. En faisant de ces leaders des champions à l'export, elle générerait de nombreux emplois et des rentrées de devises, en participant à l'équilibre de la balance commerciale ; l'initiative *Alliance-by-Lessiss* vise à préparer cet indispensable développement,
4. En générant des rentrées supplémentaires de TVA de plusieurs dizaines de millions d'euro par an,
5. En optimisant la politique d'achats des établissements de santé et en protégeant leurs investissements grâce à une mise en concurrence systématique dans le cadre du Code des marchés publics.

Au bout du compte, **seule une sortie de l'opacité qui prolifère peut conduire le marché du système d'information hospitalier, élément-clé du numérique de santé, à son développement au service du pays.** Cette clarification peut conduire, sans heurt et en développant un bassin d'emplois qualifiés, à une amélioration sensible de la situation des hôpitaux.

Dans une spirale de contraintes budgétaires préjudiciables aux personnels soignants et aux patients, il est grand temps d'agir !

*Structures publiques plus particulièrement concernées :*

- CRIH des Alpes / CHU de Grenoble
- GIE HOPSIS en cours de création sur initiative des Hospices Civils de Lyon (HCL)
- GIP MIPIH
- GIP SIB
- GIP SYMARIS

## A PROPOS



# LESISS

**LESISS** – (Les Entreprises des Systèmes d'Information Sanitaires et Sociaux [www.lesiss.org](http://www.lesiss.org)) a été créée en 2005 par une vingtaine de chefs d'entreprises, et fédère aujourd'hui plus de 130 adhérents. LESISS regroupe ainsi la plupart des industries des technologies d'information de santé et pour l'aide à la personne (Homecare). Grands acteurs internationaux et PME expérimentées s'y côtoient afin d'élaborer, en concertation avec la Puissance publique et ses opérateurs, ainsi qu'avec les représentants de professionnels de santé et les Associations de patients, les outils qui vont permettre une disponibilité plus équitable du système de santé pour tous nos concitoyens. Ces outils, qui s'articulent autour des technologies de l'information et de la communication, visent à faciliter la réduction de la fracture sanitaire, en constituant une composante essentielle pour l'émergence d'une filière industrielle exportatrice.

### LISTE DES LESISS ADHÉRENTS

4 AXES  
ADE Conseil Santé  
AGFA Healthcare  
ALAT Conseil  
ALCATEL LUCENT  
ALLODOC  
ANTESYS  
APSAIYS  
APIGEN  
ARCAN SYSTEMS  
AVENCIS  
AXILOG  
BE-Itch  
BERGEN-LEVAULT  
BLUELINEA  
Business Card Associates  
BUSINESS OBJECTS  
C2i nnoativ Systems  
CALYSTENE  
CAPSULE TECHNOLOGIES  
CERNER  
CERTUROPE  
CETS  
CISCO Europe  
COMPUTER ENGINEERING  
CORWIN  
COSILOG  
COVALLA  
CRIP (Groupe Séphira)  
CSJI  
DIR MOTION  
DL Santé  
EMC  
E-INNOVATION  
ENNOVACOM  
EPSILOG

FAP Informatique  
FSI  
GLOBAL IMAGING ONLINE  
H2AD  
Habitat & Santé  
HOPI  
HSC  
ILEX  
IMPROVE Santé  
INFINE Conseil  
INTELLIGENCIA  
INTELLEC  
INTERSYSTEMS  
JIC  
KAYENTIS  
KEOSYS  
KI-LAB  
KLES Group  
KOJRA  
LENREK Informatique  
LOGICMAX  
MC KESSON France  
MEDCOM  
MEDSYS  
MEDASYS  
MEJANE  
MEDISCS  
MEDSSIMO  
MICRO 6  
MOBILE DISTILLERY  
NUMERIQUE ASSISTANCE  
ODSIS  
OLEA MEDICAL  
OPENDEV  
ORANGE Business Service

OSTRES  
PANASONIC  
PCI RPH  
PENABANDA  
PMSIpilot  
PROKOV Editions  
RESEARCH IM MOTION France  
RESSOURCES Informatique  
SAFICARD  
SAGEN Sécurité  
SANEXIS  
SANTEOS  
SE Conseil  
SFR  
SIEMENS Health Services  
SIGEMS  
SNAL  
SNEPA  
SOFTWAY Medical  
SPH  
SQLI  
SYSTANCIA  
TAM Télé Santé  
TECHNOSENS  
TELEVITALE  
TIC UNIVERSEL  
TLM France  
TRACEMED  
UBIQUIT  
UBISTORAGE  
UNIDED  
VIDAL  
WARESYS  
XIRING

[Consulter à la liste des adhérents et/ou rejoindre LESISS](#)